



우리 제품을 찾는 바이어는 어디에?

잠재 바이어 발굴 방법

KOTRA 해외진출상담센터



우리 제품을 찾는 바이어를 찾기 위해서는...

잠재 바이어 발굴을 위해서는
판매 할 물건의 현지 시장성은 있는지,
어떤 바이어에게 어떻게 팔아야 되는지
시장조사를 통한 철저한 준비가 선행되어야 합니다.

해외 기업 DB 및 B2B 웹사이트를 통해 수입자 조회

관련 해외 및 국내 전시 참가

KOTRA 해외시장조사서비스 활용

현지 출장 (KOTRA 해외비즈니스 출장지원서비스 활용)

네 가지만
기억하세요!



잠재 바이어 발굴 방법

1. 해외 기업 DB 및 B2B 웹사이트를 통해 수입자 조회

- KOTRA 홈페이지 - 해외시장조사 - KOTRA 해외 마케팅 기초 정보 파일 참고
- buyKOREA - 온라인 마케팅 B2B 홈페이지 활용



2. 관련 해외 및 국내 전시 참가

- 글로벌전시포털 (<http://www.gep.or.kr>) 전시 정보 참조



잠재 바이어 발굴 방법

3. KOTRA 해외시장조사서비스 활용

KOTRA 해외무역관을 통해 해외 잠재 바이어 파트너 발굴, 시장동향, 원부자재 공급선 조사 등 타겟 시장에 대한 정보를 조사하여 제공합니다.

| 서비스 유형 | 서비스 내용 | 수수료 |
|------------------|---|--|
| 사업파트너 연결 지원 | ① 신청 고객의 제품에 관심을 보인 해외 수 입 업체 조사 ② 발굴 해외 수입업체와의 거래 교신 지원 (2개월) | 30만원(VAT 별도) (2~3개사 발굴 및 교신 지원) * 先입금 후 사전 조사 착수 |
| 항목별 시장조사 | 수요동향, 수입동향/수입관세율, 경쟁동향, 수출동향, 소매가격동향/유통구조, 품질인증 제도, 생산동향 등 조사 | 15만원/1항목(VAT 별도) |
| 해외수입업체 연락처 확인 | 기업 존재여부, 대표 연락처 확인 (※기업 신용도 및 구매담당자 연락처 제공 불가) | 연간 6개사까지 무료 초과 신청 시, 건당 1만원의 별도 수수료 부과 |
| 원부자재 공급선 조사 | 조사 신청 기업의 수출을 위한 완제품 가공 및 제조에 필요한 원부자재 공급업체 발굴 | 30만원 (3~5개사) (VAT 별도) |
| 거래선 관심도 조사 | 국내업체가 보유한(연락처 등 이미 확보된) 바이어의 관심 유무 | 5만원/개사(VAT 별도) |
| 화상 상담 | 국내업체 관심 바이어와의 화상상담 지원 지 역별 차등(최대 2건), 통역지원 포함 | 30~40만원/개사(VAT 별도) |

※ 공정거래위원회가 지정한 30대 기업에 해당하는 경우 이용료 2배 적용됩니다.

※ 바우처 이용가능 서비스 (사업파트너 연결지원/항목별 시장조사/원부자재 공급선 조사)

* 서비스 유형에 따라 수수료 납부 시기 다름

문의처 : 02-3460-7345, 7346, 7155, 7213, 7349, 7337 (해외진출상담센터)

잠재 바이어 발굴 방법



4. 현지 출장

- 출장 전 철저한 준비는 필수
- 현지가격, 경쟁현황, 제품경향, 바이어성향 및 신용 등에 대해 조사
- 방문 예정 회사와 **先**연락 후 거래 가능성이 있다고 판단될 때 방문하는 것이 좋음
- 제품 카탈로그 혹은 사진, 설명서 준비 (현지어, 영어),
- 충분한 출장 시간 확보 (항공, 버스 등 교통 소요 시간 고려)

KOTRA 해외 비즈니스출장 지원서비스

수출기업의 해외 비즈니스 출장 시 현지 잠재 비즈니스 파트너 발굴 및 세일즈 활동에 필요한 제반 활동을 지원해드립니다. 전 세계 85 개국 소재 127개 KOTRA 해외무역관을 통해 바이어 상담 주선 및 교신지원 (2개월) 등 각종 해외 비즈니스 업무를 지원합니다.

* 단, 외교부 여행 금지국으로 지정된 3개 무역관(다마스쿠스, 바그다드, 트리폴리) 제외

| | |
|------|--|
| 출장신청 | 출장일 최소 1.5개월 전 신청 |
| 제출서류 | 영문으로 작성된 회사소개서 및 상품 관련 카탈로그(필수) |
| 신청방법 | KOTRA 홈페이지를 통한 사업 신청(기업회원 가입 필수) ➡ 해외비즈니스출장지원 ➡ 사업신청 ➡ 해외출장지원 신청양식작성 ➡ 신청 완료 |
| 진행절차 | KOTRA 홈페이지를 통한 사업 신청 ➡ 무역관 검토(2주 소요) ➡ 견적서 송부 및 입금 확인(7일 소요) ➡ 스케줄 송부(출장3일 전) ➡ 출장지원 ➡ 교신지원(2개월) |

문의처 : 02-3460-7334 (해외진출상담센터)

잠재 바이어 발굴 방법



해외비즈니스 출장지원 서비스 자세히 살펴보기

- 해외 세일즈 출장

| 유형 | 일반 서비스 | 프리미엄 서비스 |
|--------|--|--|
| 서비스내용 | 상담주선(3~4개사)+교신지원(2개월) | 상담주선(3~4개사)+상담지원+교신지원 (2개월) |
| 상담방법 | 상담 스케줄에 따라 기업이 자체적으로 진행 | 무역관 직원이 상담동행(2일간) |
| 대상기업 | 통역, 차량 지원 불요 기업 및 독자적으로 상담 진행이 가능한 기업 | 무역관 상담지원(통역 및 차량 포함)이 필요한 기업 및 지사화 사업 참가 관심 기업 *통역 : 일부 지역은 한국어 통역 불가 *차량 : 관할도시에서 편도 120km 이상 방문 상담 시 별도 차량 임차료 발생(기업 부담) |
| 부대 서비스 | 없음(무역관 보유 상세 자료로 대체) * 호텔예약, 통역, 차량임차 등 기업이 직접 진행 | 무역관 담당직원 상담 동행 및 통역, 차량지원(2일간) *상담과 무관한 통역 및 차량은 미지원 |
| 수수료 | 50만 원 / 60만 원 / 70만 원 + 부가세10% * 상담주선 3~4개사 기준, 권역별 수수료 상이 * 사업 파트너 연결지원 연계 출장시 수수료 할인 (기 발굴 바이어 대상에 한해 상담 주선시) | 100만 원 / 120만 원 / 140만 원 + 부가세10% * 상담주선 3~4개사 기준, 권역별 수수료 상이 * 사업 파트너 연결지원 연계 출장시 수수료 할인 (기 발굴 바이어 대상에 한해 상담 주선시) *1년 내 지사화 기업 선정시 수수료 10% 할인 |